

# iiote söker säljare av framtidens system för IoT



**Är du genuint intresserad av IoT och vill lära dig mer om digitaliseringens möjligheter? Söker du en bred säljtjänst med frihet under ansvar? Trivs du i en konsultativ roll där du får bygga långsiktiga relationer med kunder? Nu har du möjligheten att ta dig an en helt ny roll som säljare av IoT-lösningar hos iiote!**

Som säljare på iiote kommer du att bearbeta små-, medelstora- och stora företag i Göteborg med omnejd. Du är van att boka möten och du vet att det krävs hög telefon- och mötesaktivitet för att uppnå dina mål. Nykundsbearbetning av potentiella kunder är ditt huvuduppdrag. Du är van att arbeta såväl självständigt som i samverkan med andra för att planera arbetet mot uppsatta mål. Du säljer hela iiotes produkt- och tjänsteutbud. Tillsammans skräddarsyr vi tjänsten efter din önskan och vårt behov.

Vi erbjuder dig ett extrajobb som säljare deltid i en startup med grundare med lång erfarenhet från arbete i ledande positioner inom bolag som Ericsson, Spray Networks, Talkpool, Volvo AB, VCC, Saab Automobile, Skanska m fl. Du är med och förbättrar världen och du kan spendera större delen av dagen för annan sysselsättning, odla din hobby eller varför inte studier. Dessutom sitter vi i riktigt schyssta lokaler i Lindholmen Science Park. Visst låter det bra?

## KVALIFIKATIONER

Vi söker dig med minst 2 års säljerfarenhet som har vana av att arbeta med nykundsbearbetning samt en förmåga att förvalta kunderna.

Erfarenhet av teknikförsäljning är meriterande, men vi fokuserar främst på dina personliga egenskaper.

Vana att arbeta med uppsökande försäljning är meriterande.

Det är en fördel om du har körkort.

Ansökan sker genom att du mejlar oss ditt CV och personligt brev.

Start: Enligt överenskommelse.

Omfattning: Deltid

Placering: Lindholmen Science Park, Göteborg

Skicka ansökan till:



När du skickar in din ansökan till iiote godkänner och samtycker du till att iiote behandlar dina personuppgifter enligt Personuppgiftslagen.